



<https://myls.ch/fr/poste/aussendienst/>

Service extérieur

Description

Nous, myls AG, sommes une entreprise innovante et en croissance constante dans le domaine du marketing numérique. Nous recherchons des professionnels de la vente engagés et ciblés au sein du service externe pour nos régions de vente Haute-Argovie, Bâle, Seeland et Lucerne.

Responsabilités

- Acquisition de nouveaux clients et développement de la clientèle existante
- Gestion autonome de la zone de vente attribuée
- Planification et réalisation de visites de clients et de présentations

Qualifications

- Vous aimez le contact personnel et téléphonique avec les clients
- Vous disposez d'un allemand courant
- Vous êtes motivé(e) et orienté(e) vers les objectifs
- Vous avez une grande ambition et un énorme engagement

Avantages du poste

- Liberté et flexibilité dans la répartition du travail
- Une gamme de produits variée dans le marché en croissance du « marketing numérique »
- Un modèle de commission attrayant avec salaire garanti et sans plafond
- Après une introduction réussie, vous recevez une voiture de fonction
- Formation professionnelle et accompagnement par notre équipe

Contacts

Les personnes qui changent d'orientation professionnelle sont les bienvenues chez nous ! Saisissez cette opportunité et rejoignez notre équipe dynamique.

Organisme employeur

myls AG

Type de poste

Vollzeit, Teilzeit

Personne de contact

Frédéric Montani

Lieu du poste

Schweiz (hybrid)

Date de publication

12 septembre 2024